

Curriculum Vitae



Mathias Ulrich Koch

Amriswilerstrasse 5

CH - 8570 Weinfelden / Thurgau

+41 79 236 29 90

mathias-ulrich-koch@gmx.ch

www.mathias-ulrich-koch.com

Persönlich:

Geburtsdatum:	17.06.1968
Geburtsort:	Bottrop / NRW / D
Nationalität:	CH (Bürger von Basel) / D
Zivilstand:	getrennt lebend
Kinder:	2 Mädchen (24 und 26 Jahre alt), 1 Junge (14 Jahre alt)
Interessen:	<ul style="list-style-type: none">• Familie• Filme• Alte Bücher und Schriften• Geschichte und Kulturen• Reisen
Persönlichkeit:	Ich bin ein flexibel, operativ und zukunftsorientiert denkender Teamplayer.

Werdegang:

2018 -	<u>C-Matrix AG: Business Development Director</u> Business Development und Consulting bei nationalen und internationalen Entwicklungsprojekten im Umfeld von ITC und Sicherheit in EMEA.
2018 - 2018	<u>Rise Schweiz AG (finanzielle Probleme in der CH): Business Development Manager</u> Business Development bei nationalen und internationalen Entwicklungsprojekten im Umfeld von Blockchain und Crypto Währungen in EMEA.
2016 - 2018	<u>T-Systems Schweiz AG: Solution Sales</u> Vertrieb und Business Development bei nationalen und internationalen Projekten im Bereich Wholesale inkl. Partneraufbau und Teamunterstützung.
2010 – 2016	<u>SwissDatenBank AG (Verkauf an DSN AG): Business Development Director / Owner</u> Business Developer und Account Manager für den Aufbau des ersten internationalen Schweizer Disaster Recovery Clouds für EMEA. Aufbau einer internationalen Wholesale Organisation.
2008 - 2010	<u>Olor AG (Verkauf an die Enkom nach Tod des GF): Business Development Director</u> Verkauf von Datacenter Services und Planungsaufträgen für neue Datacenter bzw. Erneuerungen in der Schweiz und im EMEA Raum.
2006 - 2008	<u>Telecom Liechtenstein AG: Key Account Manager</u> Verkauf aller Produkte und Dienstleistungen der Telekom Liechtenstein an internationalen Kunden in Liechtenstein. Aufbau eines neuen Geschäftsbereiches "Datacenter Dienstleistungen". Planung und Bau eines Datacenters inkl. Energiedatenmanagement.
2005 - 2006	<u>Cicor AG (ehemals Swisstronics AG): Global Account Manager</u> Verkauf von Apparatebaudienstleistungen, Industrialisierung von Produkten und Leiterplattenfremdfertigung. Erweiterung der Verkaufsstrategie Richtung Osteuropa.
2003 - 2005	<u>Avira GmbH (ehemals H+BEDV GmbH): Head of Account Management</u> Verkauf von Antiviren Software an die internationalen Top 100 Kunden und auf EMEA Distributionswegen. Aufbau eines internationalen Vertriebskonzeptes und Teams für DACH und Liechtenstein. Aufbau von Landesgesellschaften in Österreich und der Schweiz.
2002 - 2003	<u>Tenovis GmbH & Co KG (Verkauf an Avaya durch KKR): Global Account Manager</u> Verkauf aller ITK Dienstleistungen und Produkte im vertikalen Markt „Tourismus“ im Bereich der internationalen Top 10 (Hotels, Fluglinien, Flughäfen). Aufbau des Teams.
2001 - 2002	<u>Siemens AG: Global Account Manager</u> Verkauf aller ITK, BMS, Osram und KWU Dienstleistungen und Produkte im vertikalen Markt „Tourismus“ im Bereich der internationalen Top 10 (Hotels, Fluglinien, Flughäfen). Aufbau des Teams. Aufbau von diversen Landesgesellschaften. Führung des Teams.

1994 - 2001	<p><u>Hagenuk GmbH: Key Account Manager</u></p> <p>(Beinhaltet auch die Stellen bei Computerland und Merisel DSN waren jeweils 100% Übernahmen)</p> <p>Verkauf aller ITK Produkte an die Top 100 Distributoren und Endkunden in Deutschland</p>
1991 - 1994	<p><u>Siemens AG KWU: Kaufmännischer Projektleiter Brennelementewerk Hanau</u></p> <p>Kaufmännische Projektleitung des Brennelementewerkes Hanau und Überwachung der Serviceleistungen der Lagerbecken der Siemens Reaktoren.</p>

Aus- und Weiterbildung:

1988 – 1991	<p><u>Abschluss der Siemens «Stammhauslehre» in München (Note 2.1)</u></p> <p>Abschluss als: Industriekaufmann (IHK), Betriebswirt, Volkswirt</p> <p>Fachbereich: Vertrieb, Einkauf, Strategie, Business Development</p> <p>Mit Auslandsjahr in: Südafrika, Togo, Libyen</p>
1974 – 1988	<p><u>Abschluss der Matura in Herdecke in NRW / D (Note 2.4)</u></p> <p>Friedrich Harkort Gymnasium</p>
Weiterbildung:	<p><u>In den folgenden Bereichen:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Führungsmanagement • Projektmanagement • Projektleitung • technische und persönlichkeitsweiternde Weiterbildungsmaßnahmen
PC-Kenntnisse:	<p><u>Sehr gut in:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • MS Office • OS Systemen • SAP • Security Software • Mobil Apps
Ausland:	<p><u>Längere Auslandsaufenthalte in:</u></p> <p>Südafrika, Togo, Libyen, Malta, USA und UAE</p>
Vision:	<p><u>Friede</u></p>